

件名： vol.025 経営コンサルについて

■□—————□■
林真一税理士事務所 メールマガジン 2018年6月7日配信
■□————— vol.025

みなさん こんにちは！

早いもので今年もあっという間に6月に入り、
梅雨入りが発表されましたね。。。

先月は暑かったり寒かったりと、過ごしやすいと感じる日が
少なかったような気がします、体調管理が難しいですね・・・

弊所もやっと繁忙期を乗り切り、少しだけゆっくりとした感じで仕事をしております。

寒い間少しお休みしておりましたメールマガジンでしたが、
またお送りしてまいりたいと思います。
みなさまの事業活動に少しでもお役に立てれば幸いです。

そして、今月の重要な申告・納付期限のお知らせです。

- 4月決算法人の申告・納付期限 7/2 (6/30 土曜日のため)
- 10月決算法人の予定・中間申告・納付期限 7/2 (6/30 土曜日のため)
- 労働保険料の申告・納付期限 6/1～7/10

お忘れなく。。。

それでは、今月のお役立ち情報です・・・
今月は、税務に関するお役立ち情報です。

一般の方でも理解しやすいように、なるべく専門用語は使わないように
心掛けていきたいと思えます。

税務でお困りのときは、お気軽にお問い合わせくださいませ・・・

切手・はがき・収入印紙等の販売いたしております。

ご希望の方はこちらへ

↓↓↓

Tel： 080-5447-1040 担当：林

パソコン訪問指導をいたしております。

ご希望の方はこちらへ

↓↓↓

Tel： 080-5447-1040 担当：林

それでは、今月のお役立ち情報です・・・

本日のお題： 経営コンサルについて

みなさん、自社の業績が振るわないときに、
外部のコンサル会社を活用したことがおありでしょうか？

船井総研、タナベ経営、、、など、
分野によっていろいろな会社がありますね・・・

現状の把握、改善策の提案、実行、成果、フィーの支払、となりますが、
みなさんはどちらの声をよく聞かれますでしょうか？

「成功した」「使ってよかった」
「大金だけ支払って効果なし」「失敗した」
「倒産した」

以前、船井総研の方とお話したことがあります、
税理士のコンサルは“年間〇〇百万”だそうです・・・
その方曰く、「それ以上の売上を上げますから！！」とおっしゃっていました。

別で聞いたところ、10社のうち1社位が長期継続するだけで、
大半は途中で中止だそうです。
コンサル会社もそれを見込んで、短期間で回収するように
月額料金を高く設定しているらしいです。

また「短期間で効果が出なければコンサルではない！」といった声も聞きました。
ビジネスモデルですね・・・

さて、
先日の講習会で、“簡単にできるコンサル”を勉強してきましたので、
2, 3回に分けてお話ししたいと思います。

このお話をどこかで聞いたことがあれば、復習の意味で活用してくださいね。

まずは「数字を使ったコンサル（自社の現状把握、改善場所の発見）」です。
これだけを知っているだけでも、とても安心です。

実際にどのような対応策が良いかは、
業界に精通したお知り合いのコンサル会社へ聞いてみてください。
（成功をお祈りいたします。）

(売上)	(変動費)		(借入)
	(粗利益)	(人件費)	
	(固定費)	(その他経費)	
		(税引前利益)	

上記の表に、以下の数字を入れてみましょう。

- ① 売上
- ② 変動費（仕入、材料、外注）
- ③ 粗利益（①－②）
- ④ 固定費（③－⑦）
- ⑤ 人件費
- ⑥ その他経費
- ⑦ 税引前利益
- ⑧ 借入

記入した表を見て、どのような事でもよいので
気になったことを書き出してみましょう。

次回、書き出したことについてお話ししたいと思います。

それでは、次回もまたお楽しみにしてください！！

■ご友人、知人にもこのメルマガをご紹介頂ければ、幸いです・・・
ご希望の方はお手数ですが、「メールマガジン希望」とご入力いただき、
ご紹介者の お名前 と メールアドレス
をこちらにお送りください。

↓↓↓

mikiko-rin@zm.commufa.jp

■メールマガジンの配信変更・停止はこちらから・・・
ご不要の方はお手数ですが、「メールマガジン不要」と入力いただき、
こちらにお送りください。

↓↓↓

mikiko-rin@zm.commufa.jp

林 真一 税理士事務所
パソコン会計スクール
岐阜県岐阜市五坪2丁目2番2-1004号
TEL : 058-248-2992
E-mail : s_h@xb4.so-net.ne.jp
